



ЕСТЬ ЛИ БУДУЩЕЕ У КЛАССИЧЕСКОЙ РИЭЛТОРСКОЙ КОМПАНИИ?

Сергей Галалу, генеральный директор АН «Итака»

ЧТОБЫ ОСТАВАТЬСЯ
СОВРЕМЕННОЙ,
КОМПАНИЯ ДОЛЖНА МЕНЯТЬСЯ!

СОВРЕМЕННЫЕ ТЕХНОЛОГИИ

- CRM
- Холодные звонки
- Лидогенерация
- Социальные сети
- Sms
- Рассылки
- Искусственный интеллект

- Клиентоориентированность
- Люди
- Менеджмент

СОВМЕСТНАЯ РАБОТА - БУДЕМ ДЕЛИТЬСЯ!

СТАНДАРТЫ РАЗДЕЛА КОМИССИОННЫХ

Раздел комиссионных в размере 0,75%
(но не менее 10 000 руб./15 000 руб.)

ВО ЧТО МЫ ВЕРИМ

- Эксклюзив с продавцом
- Схема ИП
- Партнерская работа на основе РБД с разделом комиссии
- Недопустимость демпинга по комиссии

РИЭЛТОР – ЭТО ЗВУЧИТ ГОРДО!



Лучшее возможно!

Сергей Галалу
+7-921-943-69-33
gsa@itaka.ru

Подписывайтесь на страницу в facebook!